



<https://jobs.cwc.solutions/job/salesstaff-mini-bezos>

Sales Staff | Mini-Bezos

Kurzes Snippet wer wir sind und warum es Matched

In unserem Alltag dreht es sich um alle, nur nicht um Langeweile. Wir setzen auf die digitale Revolution und schreiben die Firmengeschichten unserer Kunden mit. Die Transformation in die Zukunft durch das Know-how und die Skills wie bei den großen, verwandeln wir wie bei kleinen und mittelständischen Unternehmen aus aller Welt.

First Office Rule: No Limits!

Wir suchen keine Papierschieber, sondern Papierflieger.

Seit unserer Gründung im Jahr 2020 hat sich CWC Solutions zu einem binationalen Unternehmen entwickelt, das im Kern des Consultings tätig ist und die digitale Transformation seiner Kunden, vornehmlich im KMU-Segment, sowohl national als auch international, vorantreibt. Unser Portfolio umfasst eine Vielzahl von Business Services, wobei der Schwerpunkt auf Business IT und Core Services liegt. Gemeinsam mit unseren Focus-Brands „360Solutions“ und „HAMMERPAD™“ arbeiten wir daran, die Markenpräsenz zu stärken und innovative Lösungen in den Bereichen IT, Vertrieb und Marketing anzubieten.

DEIN AUFGABENGEBIET | lets call it Mini-Bezos Zone ...

- **Kundenakquise:** Als Gesicht des Unternehmens identifizierst und akquirierst du neue Geschäftsmöglichkeiten.
- **Verkaufsstrategie:** Du entwickelst und implementierst Strategien zur Steigerung des Umsatzes und zur Verbesserung der Kundenbeziehungen.
- **Produktkenntnis:** Du bist ein Experte für unsere Produkte und kannst Kunden detailliert über Vorteile und Besonderheiten informieren.
- **Feedback und Reporting:** Du erstellst regelmäßige Berichte über Marktanalysen, Verkaufszahlen und Kundenfeedback, um unsere Strategien kontinuierlich zu verbessern.
- **Teamarbeit:** Du arbeitest eng mit anderen Abteilungen zusammen, um ein kohärentes und effektives Verkaufserlebnis zu gewährleisten.

DEINE BASICS – WELCHE DU MITBRINGEN SOLLTEST

- **Verkaufstalent:** Du hast eine natürliche Begabung für den Verkauf und kannst Kundenbeziehungen erfolgreich aufbauen und pflegen.
- **Kommunikationsstärke:** Du verfügst über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und kannst komplexe Informationen klar und verständlich vermitteln.
- **Selbstständigkeit:** Du bist in der Lage, eigenständig zu arbeiten und Initiative zu zeigen, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren.
- **Erfahrung:** Erfahrung im Vertrieb ist ein Plus, aber keine Voraussetzung. Wir schätzen auch Quereinsteiger mit frischen Ideen und Perspektiven.

Arbeitgeber

CWC Solutions

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit, Contractor

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Vergütung

Deine Expertise ist uns Gold wert. Wir setzen auf eine Vergütung, die Talente anerkennt und fördert – lass uns gemeinsam deinen individuellen Weg finden.

Veröffentlichungsdatum

12/09/2023

UNSER ANGEBOT – WAS WIR DIE BIETEN

- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Wir bieten dir ein dynamisches Arbeitsumfeld mit vielen Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung und Vernetzung.
- **Attraktive Vergütung:** Ein überdurchschnittliches Gehalt mit Bonusmöglichkeiten wartet auf dich.
- **Schulungen und Workshops:** Profitiere von regelmäßigen Schulungen, um deine Fähigkeiten zu erweitern und auf dem neuesten Stand zu bleiben.

UNSER ERFOLGSFAKTOR BIST DU

Bei uns stagniert niemand in eintönigen Jobs, ganz im Gegenteil! Wir möchten, dass du dich beweisen und persönlich weiterentwickeln kannst!

Bewerbe dich noch heute und starte mich und uns voll durch. Wir benötigen nur deinen Lebenslauf. Sobald wir deine Unterlagen geprüft haben, melden wir uns bei dir.

jobs@cwcsolutions.com

Du erhältst innerhalb weniger Tage eine Rückmeldung von uns.

[\[zurück \]](#)